

Internationalization Package



BGSM & Partners nasce nel 2002 per volontà di alcuni professionisti e manager di impresa con l'intento di fornire alle aziende un nuovo modo di affrontare le proprie necessità imprenditoriali, offrendo alle stesse un interlocutore "centralizzato", capace di proporre una ampia gamma di servizi e soluzioni, tali da costituire una assistenza a 360° per tutte le problematiche inerenti la gestione amministrativa, tributaria domestica ed internazionale e giuslavoristica.

Il nostro Studio possiede una lunga esperienza di collaborazione con imprese e gruppi italiani e **stranieri**, ed ha sviluppato competenze specifiche, proponendosi come pool di professionisti capace di supportare da vicino ogni scelta imprenditoriale dei propri clienti, attenendosi sempre al principio di assegnare all'azienda un proprio referente.

In questo modo l'apporto fornito dalla consulenza da noi prestata può offrire un rilevante contributo alla creazione di valore ed alla realizzazione di opportunità di business in ambito domestico e **internazionale**, secondo direttive strategiche in ambito fiscale, contabile, finanziario ed organizzativo.



Nell'evoluzione continua della nostra attività ci siamo convinti che dobbiamo proporre ai nostri clienti nuove opportunità, certi che il futuro di un'azienda ambiziosa sia la crescita fuori dai confini nazionali. Così abbiamo concentrato la nostra attenzione su tematiche connesse all'**internazionalizzazione** delle imprese, nel cui ambito oggi possiamo affermare di aver acquisito conoscenze e competenze assolutamente non comuni.

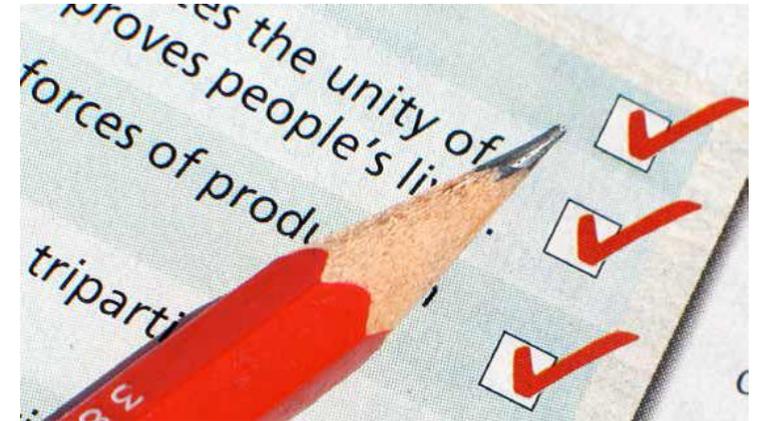
Dal 2007 il nostro Studio ha aderito al noto network internazionale di Studi indipendenti, denominato "AITC Association of International Tax Consultants" (www.aitc-pro.com), di cui lo Studio è Italian member. Il Dott. Pier Luigi Brogi, Name partner dello Studio, è stato President of the Board of Directors di AITC per 4 anni e member of the Board of Directors per altri 4 anni dal 2007 al 2015 complessivamente.

Recentemente il nostro Studio ha avuto ambiziosi riconoscimenti dal mondo bancario ed imprenditoriale, acquisendo un ruolo importante con il Monte dei Paschi di Siena – Direzione Generale – Ufficio Estero e con Confindustria Toscana, che ci hanno prescelto come Studio di riferimento per fornire ai propri clienti o associati consulenza in materia societaria e tributaria internazionale.



Le attività che lo Studio BGSM & Partners può offrire alla propria clientela si possono elencare nelle categorie di intervento di seguito indicate:

- **Consulenza tributaria domestica ed internazionale**
- **Bookkeeping**
- **Consulenza del lavoro**
- **Consulenza e assistenza legale e societaria**
- **Consulenza gestionale e di direzione**
- **Operazioni straordinarie, di M & A e di private equity/quotazione**
- **Incentivi ed agevolazioni**



Cos'è INTPack

È forte il nostro convincimento che il successo di una realtà imprenditoriale passi dalle opportunità che possono scaturire nel contesto di cooperazioni ed operazioni industriali e commerciali in ambito internazionale.

Proprio per questo abbiamo deciso di impegnarci per creare e sviluppare un prodotto unico: **INTPack**.

INTPack significa **Internationalization Package**, letteralmente "pacchetto per l'internazionalizzazione", e si pone l'obiettivo di fornire assistenza a tutte quelle imprese (italiane e straniere) che hanno la volontà di espandere il proprio business attraverso un percorso di superamento dei confini nazionali. Lo Studio BGSM & Partners si vuole imporre come punto di riferimento per questo tipo di imprese anche grazie alla preziosa collaborazione con le Italian Chambers of Commerce e le Italian Trade Agencies presenti nelle principali città dei Paesi esteri.

Grazie a queste collaborazioni è possibile organizzare eventi promozionali ed incontri commerciali. Inoltre può essere organizzata un'agenda di incontri B2B al fine di presentare a terzi la propria realtà aziendale e farsi conoscere nel nuovo contesto in cui viene stabilito il business.



Cos'è INTPack

Il nostro Studio sosterrà le imprese in tutto il loro percorso di internazionalizzazione a 360°.

I servizi offerti dal prodotto INTPack comprendono:

- Due diligence aziendale iniziale
- Gestione finanziaria
- Consulenza fiscale per la società italiana
- Consulenza fiscale per la società estera
- Rating di legalità
- Assistenza in materia di tutela della proprietà intellettuale e di ostacoli al commercio
- Registrazione marchi e brevetti
- Business Plan per l'internazionalizzazione
- Agevolazioni e contributi per l'internazionalizzazione
- Finanziamenti bancari per l'internazionalizzazione
- Consulenza e assistenza lavoratori espatriati
- Ricerca location per nuove attività



Cos'è INTPack

- Accompagnamento nel 1° e, eventualmente, nei seguenti viaggi
- Aggiornamento costante sulle normative tributarie del transfer pricing, delle controlled foreign companies (CFC), della residenza fiscale e esteroinvestizione e dell'effective tax rate
- Identificazione di possibili partners commerciali e finanziatori
- Individuazione e verifica costante della supply chain
- Incontri commerciali
- Organizzazione di padiglioni per la partecipazione a fiere ed esposizioni internazionali
- Organizzazione di forum e seminari
- Ricerche di mercato
- Recruiting personale in loco per gestire la nuova impresa.

INTPack è, quindi, un prodotto che va incontro ai clienti preparando il terreno per le aziende che vogliono internazionalizzarsi, attraverso una serie di attività tra loro complementari e ritenute indispensabili per un attento esame e sviluppo delle opportunità.



INT **Pack**
Internationalization Package
Incoming assistance

INT **Pack**
Internationalization Package
Outgoing assistance



Outgoing assistance

Il servizio di *outgoing assistance* che offre INTPack è diretto a tutte le imprese italiane che desiderano internazionalizzare il proprio business e, dunque, entrare in mercati produttivi stranieri creando un'azienda-filiale direttamente in territorio straniero o, in alternativa, servendosi di una supply chain per la fornitura di semilavorati e/o prodotti finiti.

L'obiettivo è sia quello di creare un pool di aziende e professionisti del settore in grado di offrire un prodotto/servizio unico nel suo genere, sia quello di garantire la massima sicurezza degli investimenti dalla fase di creazione a quella di gestione e sviluppo del business stesso.

Si tratta di un progetto altamente innovativo poiché offre la possibilità ad imprenditori italiani che vogliono operare all'estero di dotarsi di una struttura che sia in grado di gestire e verificare con monitoraggi continui gli investimenti effettuati, offrendo al cliente investitore una visione a 360° relativa a tutti i livelli di business e un punto di riferimento a cui rivolgersi per ogni sua necessità.



Outgoing assistance

Il servizio di *outgoing assistance* segue un iter metodico e lineare, ma, allo stesso tempo, flessibile e capace di adattarsi ai bisogni dell'investitore italiano.

Inizialmente viene svolta una fase di valutazione relativa sia all'impresa che decide di intraprendere il percorso di internazionalizzazione sia al mercato nel quale quest'ultima è prossima ad entrare.

L'investitore viene messo nelle condizioni di verificare tutti gli aspetti, positivi e negativi, del suo investimento prima di procedere con la fase pienamente operativa.

I vantaggi derivanti dalla possibilità di usufruire di un servizio di questo tipo sono notevoli, considerato che l'*outgoing assistance* permette di conoscere in anticipo la struttura della supply chain, la sua idoneità all'investimento e l'opportunità di individuare eventuali problemi e rischi connessi all'investimento stesso.



Outgoing assistance

Una volta ritenuto possibile, e dunque reso concreto l'investimento nel mercato estero, il servizio di *outgoing assistance* entra nella fase pienamente operativa. In questa fase inizia un costante monitoraggio dell'investimento, con l'obiettivo di renderlo ogni giorno il più proficuo possibile; è sempre in questa fase che i vantaggi economici, fino a questo momento solo ipotizzati, diventano tangibili.

Si crea, così, un circolo virtuoso all'interno del pool di aziende e professionisti, tra i quali si è instaurata la relazione di *assistance*, che conoscenze e competenze degli uni si andranno a combinare con quelle degli altri in modo continuo, generando un loop positivo ed esponenziale che darà all'investitore l'opportunità di avere il sistema investimento sempre sotto controllo, con benefici significativi e vantaggi economici diretti e indiretti.

La garanzia di successo dell'investimento è indiscussa.



Incoming assistance

Il servizio di *incoming assistance* fornito da INTPack è rivolto alle imprese estere che vogliono entrare nel mercato produttivo italiano creando una azienda direttamente sul territorio italiano o, in alternativa, creando una supply chain per la fornitura di semilavorati e/o prodotti finiti.

L'obiettivo è sia quello di creare un pool di aziende e professionisti del settore in grado di offrire un prodotto/servizio unico nel suo genere, sia quello di garantire la massima sicurezza degli investimenti dalla fase di creazione a quella di gestione e sviluppo del business stesso.

Si tratta di un progetto altamente innovativo poiché offre la possibilità ad imprenditori stranieri che vogliono operare in Italia di dotarsi di una struttura che sia in grado di gestire e verificare con monitoraggi continui gli investimenti effettuati, offrendo al cliente investitore una visione a 360° relativa a tutti i livelli di business e un punto di riferimento a cui rivolgersi per ogni sua necessità.



Incoming assistance

Il servizio di *incoming assistance* segue un iter metodico e lineare, ma, allo stesso tempo, flessibile e capace di adattarsi ai bisogni degli investitori esteri.

Inizialmente viene svolta una fase di valutazione relativa sia all'impresa che decide di intraprendere il percorso di internazionalizzazione sia al mercato nel quale quest'ultima è prossima ad entrare.

L'investitore viene messo nelle condizioni di verificare tutti gli aspetti, positivi e negativi, del suo investimento prima di procedere con la fase pienamente operativa.

I vantaggi che derivano dalla possibilità di usufruire di un servizio di questo tipo sono considerevoli, dal momento che l'*incoming assistance* consente di conoscere in anticipo la struttura della supply chain, la sua idoneità all'investimento e l'opportunità di individuare eventuali problemi e rischi connessi all'investimento stesso.



Incoming assistance

Una volta valutato possibile e dunque reso concreto l'investimento nel mercato italiano, il servizio di *incoming assistance* entra nella fase pienamente operativa.

È in questa fase che inizia un costante monitoraggio dell'investimento, con l'obiettivo di renderlo ogni giorno il più proficuo possibile, ed è sempre in questa fase che i vantaggi economici, fino a questo punto solo ipotizzati, diventano tangibili.

Si crea, così, un circolo virtuoso all'interno del pool di aziende e professionisti, tra i quali si è instaurata la relazione di *assistance*, che conoscenze e competenze degli uni e degli altri si andranno a combinare in modo continuo generando un loop positivo ed esponenziale che darà all'investitore l'opportunità di avere il sistema investimento sempre sotto controllo, con significativi benefici e vantaggi economici diretti e indiretti.

La garanzia di successo dell'investimento è indiscussa.



Contatti

BGSM & Partners

Via Francesco Ferrucci, 57 - 59100 - Prato (PO)

TEL. 0039 0574/575795-572757 - FAX 0039 0574/564981-571125

MAIL plb@bgsm.it - guglielmo.mariotti@bgsm.it - relazioniesterne@bgsm.it

SITO WEB www.bgsm.it - www.aitc-pro.com - www.ifa.nl